

ΕΡΩΤΗΣΕΙΣ & ΑΠΑΝΤΗΣΕΙΣ

1. Ο Πανελλήνιος Σύνδεσμος Εταιρειών Μόνωσης περιλαμβάνει στους κόλπους του αρκετά μέλη που δραστηριοποιούνται τόσο στο χώρο της παραγωγής, όσο και στο χώρο της εμπορίας και της τοποθέτησης μονωτικών υλικών. Με την πάροδο των ετών, βλέπετε αύξηση ή μείωση των επαγγελματιών που ασχολούνται με οποιοδήποτε τρόπο στο χώρο σας;

«Στον κλάδο μας σημειώνετε αύξηση των πιστοποιημένων επαγγελματιών που ασχολούνται είτε πρόκειται για μηχανικούς είτε για τεχνικούς μονώσεων.

Σκοπός του Συνδέσμου είναι η πιστοποίηση να είναι απαίτηση για την οποιαδήποτε κατασκευή ώστε οι προσφερόμενες υπηρεσίες να είναι σύμφωνες με τους κανονισμούς»

2. Όταν μιλάμε για μονωτικά υλικά τι είδους υλικά περιλαμβάνονται σ' αυτή την κατηγορία και τι είδους προβλήματα μπορούν να αντιμετωπίσουν;

« Λέγοντας μονωτικά υλικά εννοούμε όλα εκείνα τα πιστοποιημένα προϊόντα της αγοράς τα οποία φέρουν όλες τις απαιτητές σημάσεις όπως CE , ETA κτλ τα οποία σύμφωνα με την νομοθεσία & τους κανονισμούς πρέπει να εφαρμόζονται ώστε να επιλύονται θέματα θερμομονώσεων, στεγανοποιήσεων , ενεργειακών αναβαθμίσεων»

3. Σύμφωνα με στοιχεία ο μεγαλύτερος αριθμός κτιρίων στην Ελλάδα είναι γερασμένος. Η συντήρησή τους απαιτεί τη χρήση περισσότερων μονωτικών υλικών προκειμένου να αντιμετωπιστούν προβλήματα όπως υγρασίες, μείωση ενεργειακής κατανάλωσης και θορύβου, απ' ότι ένα νεοαναγειρόμενο αντίστοιχο κτίριο;

«Η κάθε περίπτωση έργου είναι πάντοτε διαφορετική είτε αφορά νέα κατασκευή είτε υπάρχουσα. Πρέπει να εκπονείται μελέτη από τους μηχανικούς του έργου, εν συνεχεία να πραγματοποιούνται οι εργασίες από πιστοποιημένους μονωτές για να επιτύχουμε τα βέλτιστα αποτελέσματα.

Επομένως το κόστος είναι συνάρτηση όλων αυτών των παραγόντων»

4. Σε ποιο είδος μονωτικών υλικών υπάρχει η μεγαλύτερη ζήτηση;

«Κάθε μονωτικό υλικό πρέπει να εφαρμόζεται σύμφωνα με τις απαιτήσεις του έργου πάντα σεβόμενοι τις μελέτες.

Δεν είναι θέμα ζήτησης της αγοράς η επιλογή , αλλά καταλληλότητας του υλικού για το κάθε έργο ξεχωριστά και φυσικά για τα αποτελέσματα που θέλουμε να επιτύχουμε»

5. Στον τομέα της τεχνογνωσίας για την παραγωγή αλλά και τον τρόπο τοποθέτησης μονωτικών υλικών σε ποιο επίπεδο βρίσκεται η χώρα μας σε σχέση με άλλες χώρες του εξωτερικού; Τα ελληνικά μονωτικά υλικά εξάγονται ευρέως στο εξωτερικό ή παράγονται κυρίως για εσωτερική κατανάλωση;

«Έχουμε την τύχη οι Ελληνικές εταιρίες παραγωγής μονωτικών υλικών να βρίσκονται σε άριστο επίπεδο , έχουν υψηλά standards έρευνας και παραγωγής και εξάγουν σε πολλές χώρες του εξωτερικού. Η υψηλή τεχνολογία αυτών των υλικών απαιτεί και υψηλή τεχνογνωσία στην εφαρμογή τους το οποίο είναι το κύριο μέλημα του ΠΣΕΜ .

Το τρίπτυχο μελέτη , πιστοποιημένα υλικά & πιστοποιημένοι εφαρμοστές είναι το μέλλον του κλάδου των κατασκευών »

6. Οι τελευταίες τάσεις στο χώρο της μόνωσης ποιες είναι; Κυκλοφορούν στην Ελλάδα πρωτοποριακά υλικά που υπάρχουν στο εξωτερικό;

«Υπάρχουν και κυκλοφορούν πολλά καινοτόμα υλικά τα οποία παράγονται από Ελληνικές εταιρίες και εν συνεχεία εξάγονται.

Οι τάσεις των μονώσεων αφορούν κυρίως την εφαρμογή αυτών των υλικών η οποία διέπεται από διεθνείς κανονισμούς & πιστοποιήσεις. Με λίγα λόγια πρέπει να ξέρουμε να εφαρμόζουμε αυτά τα καινοτόμα υλικά»

7. Οι μονώσεις έχουν κάποιο σημαντικό κόστος. Τι θα λέγατε στον καταναλωτή που προσπαθεί να τις περιορίσει μόνο σε ό,τι υποχρεούται από το νόμο;

«Η μόνωση είναι μια επένδυση με την οποία επιτυγχάνεται σε πολύ σύντομο χρονικό διάστημα απόσβεση του επενδυμένου ποσού. Η συμβουλή μας προς τον καταναλωτή είναι να πραγματοποιεί μονώσεις στο σύνολο τους διότι είναι τεχνικά ασφαλέστερο και φυσικά αποδοτικότερο»

8. Η οικονομική κρίση στη χώρα μας πως επηρέασε τον κλάδο σας;

«Η κρίση αρχικά επηρέασε την αγορά συνολικά επομένως και τον κλάδο των μονώσεων. Η αναγκαιότητα όμως για καλύτερευση των συνθηκών διαβίωσης στα κτίρια σε συνδυασμό με την βελτίωση των προσφερόμενων υπηρεσιών έχοντας πλέον πιστοποιημένους εφαρμοστές & προϊόντα έδωσαν ώθηση στον κλάδο ο οποίος ανακάμπτει σταθερά συνεχίζοντας να προσφέρει εργασία σε χιλιάδες ανθρώπους»

9. Το πρώτο πρόγραμμα του «εξοικονομώ κατ'οίκον» σας έδωσε κάποια σημαντική ανάσα ή όχι; Ποιες είναι οι εκτιμήσεις σας για τα αποτελέσματα του «εξοικονομώ κατ'οίκον II»;

«Τα προγράμματα τύπου Εξοικονομώ βοηθούν κυρίως , πέραν της οικονομικής ανάσας των αγορών , στην αφομοίωση άγνωστων όρων στο ευρύ κοινό που αφορούν κυρίως την ανάπτυξη ενεργειακής κουλτούρας. Είναι τεράστιο κέρδος μέσα από τα προγράμματα αυτά να εκπαιδεύσουμε τις επόμενες γενιές να αποκτήσουν ενεργειακή συνείδηση»

10. Υπάρχουν κάποια προβλήματα που ταλαιπωρούν τους επαγγελματίες του κλάδου σας και ποια είναι αυτά; Έχετε δρομολογήσει κινήσεις για την επίλυσή τους και ποιες είναι αυτές;

« Τα προβλήματα πρέπει να αντιμετωπίζονται ως αφετηρία ώστε με την επίλυση τους να επιτύχουμε κάτι δημιουργικό και ωφέλιμο για τον κλάδο. Φιλοσοφία & πεποίθηση όλων των μελών του ΠΣΕΜ είναι ότι μόνο με συνέργιες μπορούμε να επιτύχουμε επίλυση των προβλημάτων προς όφελος όλων»